

BAB V

KESIMPULAN DAN SARAN

5.1 Kesimpulan

Berdasarkan hasil penelitian dan pembahasan yang telah dikemukakan, maka dapat ditarik kesimpulan tentang pengaruh persaingan (X_1) dan harga jual (X_2) terhadap pendapatan (Y) pedagang Manisan Cianjur di Kabupaten Cianjur, maka penulis dapat menarik beberapa kesimpulan sebagai berikut :

1. Persaingan mempunyai hubungan sedang terhadap pendapatan. Pengaruh persaingan terhadap pendapatan secara parsial adalah negatif, artinya ketika persaingan meningkat maka pendapatan yang diperoleh pedagang Manisan Cianjur akan berkurang.
2. Harga jual mempunyai hubungan sangat kuat terhadap pendapatan. Pengaruh harga jual terhadap pendapatan secara parsial adalah positif, artinya ketika harga jual meningkat maka pendapatan yang diperoleh pedagang Manisan Cianjur akan meningkat.
3. Persaingan dan harga jual secara simultan berpengaruh signifikan terhadap pendapatan pedagang Manisan Cianjur. Artinya persaingan dan harga jual secara bersama-sama mempengaruhi pendapatan pedagang Manisan Cianjur di Kabupaten Cianjur.

5.2 Saran

Berdasarkan kesimpulan yang telah diuraikan, maka penulis mengajukan beberapa saran yang dapat menjadi bahan pertimbangan bagi pedagang Manisan Cianjur untuk meningkatkan pendapatan sebagai berikut :

1. Tingkat persaingan pedagang Manisan Cianjur dirasakan semakin kompetitif. Oleh karena itu, diperlukan strategi bersaing yang sehat untuk meningkatkan pendapatan. Misalnya dengan cara menambah daya tarik toko, dalam hal ini melengkapi etalase produk yang akan dijual, dan berinovasi dalam hal pengemasan produk. Sehingga dapat meningkatkan nilai jual produk dan konsumen akan lebih tertarik membeli, yang akan mempengaruhi pendapatan pedagang Manisan Cianjur.
2. Pedagang Manisan Cianjur harus lebih memperhatikan harga jual yang sudah ditetapkan, jangan karena melihat konsumen sedang sedikit sehingga memanfaatkan menaikkan harga jual manisan menjadi lebih mahal dari harga jual aslinya. Mungkin akan meningkatkan pendapatan, tetapi jika konsumen yang sudah mengetahui harga pasaran dan mengetahui harga di toko tidak sesuai dengan harga pasaran yang berlaku, maka konsumen akan kapok membeli di toko tersebut. Sebaiknya agar pendapatan meningkat, pedagang tetap mempertahankan harga jual yang berlaku dan harus pandai melihat situasi jika konsumen membeli dengan jumlah banyak lebih baik jika diberikan potongan harga atau bonus sehingga konsumen akan datang kembali dengan begitu akan tetap memberikan manfaat kepada konsumen dan bagi pedagang akan meningkatkan pendapatan.

3. Hasil penelitian masih jauh dari sempurna, untuk itu perlu dilakukan penelitian lebih lanjut secara lebih luas dan mendalam agar diperoleh ilmu dan informasi yang lebih sempurna. Selain itu, untuk peneliti selanjutnya dianjurkan untuk meneliti tentang faktor yang mempengaruhi pendapatan selain dari faktor yang telah diteliti diatas, seperti promosi, lokasi usaha, saluran distribusi, modal, diversifikasi produk, dan faktor lainnya. Karena ternyata masih banyak faktor-faktor lain yang mempengaruhi pendapatan pedagang Manisan Cianjur.