

BAB V

KESIMPULAN DAN SARAN

5.1 Kesimpulan

Berdasarkan hasil analisis dan pembahasan mengenai gambaran dan pengaruh perilaku kewirausahaan, kemampuan manajerial dan diferensiasi produk terhadap laba pengusaha sale pisang di Kabupaten Garut, maka dapat disimpulkan sebagai berikut :

1. Perilaku kewirausahaan pengusaha sale pisang di Kabupaten Garut masih tergolong pada kriteria sedang, kemampuan manajerial para pengusaha sale pisang di Kabupaten garut masih tergolong pada kriteria sedang dan diferensiasi produk pengusaha sale pisang di Kabupaten Garut masih tergolong pada kriteria sedang.
2. Perilaku kewirausahaan, kemampuan manajerial dan diferensiasi produk secara simultan berpengaruh terhadap laba pengusaha sale pisang di Kabupaten Garut. Perilaku kewirausahaan berpengaruh positif terhadap laba pengusaha sale pisang di Kabupaten garut. Artinya semakin tinggi perilaku kewirausahaan para pengusaha sale pisang , maka laba yang diperoleh akan semakin besar dan sebaliknya jika perilaku kewirausahaan rendah, maka akan menurunkan laba yang diperoleh pengusaha sale. Kemampuan manajerial berpengaruh positif terhadap laba pengusaha sale pisang di Kabupaten garut. Artinya semakin tinggi kemampuan manajerial para pengusaha sale pisang , maka laba yang diperoleh akan semakin besar

dan sebaliknya jika kemampuan manajerial rendah, maka akan menurunkan laba yang diperoleh pengusaha sale. Diferensiasi produk berpengaruh positif terhadap laba pengusaha sale pisang di Kabupaten Garut. Artinya semakin tinggi tingkat diferensiasi produk para pengusaha sale pisang, maka laba yang diperoleh akan semakin besar dan sebaliknya jika diferensiasi produk rendah, maka akan menurunkan laba yang diperoleh pengusaha sale.

5.2 **Saran**

Adapun saran-saran yang dapat penulis rekomendasikan adalah sebagai berikut :

1. Sebagai upaya untuk meningkatkan perilaku kewirausahaan para pengusaha sale pisang. Pengusaha sale pisang diharapkan lebih sering mengikuti pelatihan-pelatihan mengenai kewirausahaan. Bagi pemerintah Kabupaten Garut dalam upaya meningkatkan perilaku kewirausahaan diharkan lebih sering mengadakan pelatihan-pelatihan dan seminar kewirausahaan. Sebagai upaya untuk meningkatkan kemampuan manajerial para pengusaha sale pisang para pengusaha dapat mengikuti pendidikan informal seperti diklat, pelatihan, atau dengan mengikuti seminar yang dapat memperkaya pengetahuan para pengusaha sehingga diharapkan dapat mempertahankan laba dalam usahanya bahkan mampu ditingkatkan. Sebagai upaya untuk meningkatkan tingkat diferensiasi produk para pengusaha sale pisang. Pengusaha harus mengetahui selera

konsumen terhadap produknya yaitu dengan melakukan survei baik secara langsung (menyebarkan angket) maupun secara tidak langsung. Selain itu Pengusaha bisa melakukan pencarian atau searching di internet mengenai distribusi saluran ataupun diferensiasi produk citra melalui media visual yang sedang diminati oleh konsumen.

2. Para pengusaha sale pisang harus memahami faktor-faktor yang mempengaruhi labanya, agar para pengusaha dapat meningkatkan laba yang diperoleh dengan cara meningkatkan perilaku kewirausahaannya, kemampuan manajerialnya, dan diferensiasi produknya sehingga dapat mempertahankan kelangsungan usaha dan mencapai laba yang tinggi.

