

## BAB V

### KESIMPULAN DAN SARAN

#### 5.1 Kesimpulan

Setelah penulis menyelesaikan penelitian ini, maka langkah selanjutnya bagi penulis adalah menyimpulkan hasil penelitian yang telah dilakukan.

Dari hasil penelitian tersebut, maka kesimpulan yang dapat diambil adalah sebagai berikut:

1. Perputaran piutang yang terjadi pada PT. Pos Indonesia (Persero) Kantor Wilayah Usaha Pos V Bandung selama periode penelitian dari awal tahun 2000 sampai tahun 2006 termasuk pada perputaran piutang yang cepat karena rata-rata perputaran piutang yang terjadi selama 14 periode sebesar 11,64 kali.
2. *Rate of Return on Investment* (ROI) yang terjadi pada PT. Pos Indonesia (Persero) Kantor Wilayah Usaha Pos V Bandung jika dilihat dari perkembangan ROI yang diraih selama periode penelitian yaitu pada awal tahun 2000 sampai akhir tahun 2006 mengalami kenaikan ROI yang kecil yaitu sebesar 13,72%. Adapun rata-rata ROI yang dicapai adalah 22,46%.
3. Pengaruh perputaran piutang terhadap *rate of return on investment* (ROI) yang terjadi pada PT. Pos Indonesia (Persero) Kantor Wilayah Usaha Pos V Bandung adalah memiliki pengaruh positif, yakni jika perputaran piutang naik dari satu periode ke periode berikutnya, maka ROI yang dicapai pada periode tersebut juga akan naik. Begitu juga sebaliknya, jika perputaran piutang yang terjadi dari satu periode ke periode berikutnya, maka ROI yang

dicapai pada periode tersebut juga akan menurun. Arah pengaruh perputaran piutang terhadap ROI tersebut adalah positif dengan besar regresi adalah  $\hat{Y} = 13,40 + 0,79(X)$

## 5.2 Saran

1. Berdasarkan penelitian yang telah dilakukan, dapat dilihat bahwa perputaran piutang yang terjadi pada objek penelitian sudah. Meskipun demikian, penulis menyarankan bagi perusahaan, terutama pada bagian penagihan piutang tersebut agar bisa mengelola piutangnya dengan lebih efektif lagi. Sehingga perputaran piutang bisa lebih cepat dilakukan.
2. Berdasarkan penelitian yang telah dilakukan, maka jika perusahaan ingin *Going Concern* (Melanjutkan Usahanya), maka penulis menyarankan agar perusahaan dapat meningkatkan usahanya. Sehingga dapat tetap menghasilkan laba walaupun laba yang dihasilkan tersebut kecil. Oleh karena itu pada bagian penjualan diharapkan dapat lebih meningkatkan kinerjanya. Begitu pula dengan bagian penagihan piutang agar lebih meningkatkan kinerjanya.
3. Bagi penelitian selanjutnya, sebaiknya dibahas faktor-faktor lain yang mempengaruhi ROI seperti total aktiva, pajak, dan laba yang dicapai pada suatu perusahaan.