

**PENGARUH PROGRAM *PERSONAL SELLING* TERHADAP KEPUTUSAN
PEMBELIAN *MEETING PACKAGE* DI ASTON BRAGA HOTEL AND
RESIDENCE**

SKRIPSI

**Diajukan Untuk Memenuhi Sebagian dari Syarat Memperoleh Gelar Sarjana
Pariwisata Pada Program Studi Management Resort & Leisure**



Oleh ;

RAGIL DWI NADYA

0908896

PROGRAM STUDI MANAGEMENT RESORT AND LEISURE

FAKULTAS PENDIDIKAN ILMU PENGETAHUAN SOSIAL

UNIVERSITAS PENDIDIKAN INDONESIA

2013

Ragil Dwi Nandya, 2013

Pengaruh Keputusan Program Personal Selling Meeting Package Terhadap Keputusan Pembelian Di
Aston Braga Hotel & Residence

Universitas Pendidikan Indonesia | repository.upi.edu | perpustakaan.upi.edu

PENGARUH *PERSONAL SELLING* TERHADAP KEPUTUSAN PEMBELIAN *MEETING PACKAGE* DI ASTON BRAGA HOTEL AND RESIDENCE

Oleh :
Ragil Dwi Nadya

Sebuah skripsi yang diajukan untuk memenuhi salah satu syarat memperoleh gelar
Sarjana pada Fakultas Pendidikan Ilmu Pengetahuan Sosial

© Ragil Dwi Nadya 2013

Universitas Pendidikan Indonesia

Agustus 2013

Hak Cipta dilindungi undang-undang.

Skripsi ini tidak boleh diperbanyak seluruhnya atau sebagian,
dengan dicetak ulang, difoto kopi, atau cara lainnya tanpa ijin dari penulis.

Ragil Dwi Nadya, 2013

Pengaruh Keputusan Program Personal Selling Meeting Package Terhadap Keputusan Pembelian Di
Aston Braga Hotel & Residence

Universitas Pendidikan Indonesia | repository.upi.edu | perpustakaan.upi.edu

LEMBAR PENGESAHAN

**“PENGARUH PROGRAM *PERSONAL SELLING* TERHADAP KEPUTUSAN
PEMBELIAN *MEETING PACKAGE* DI ASTON BRAGA HOTEL AND
RESIDENCE”**

Disetujui dan disahkan oleh :

Pembimbing I

Prof. Dr. Wanjat Kastolani, M.Pd

NIP. 196205121987031002

Pembimbing II

A.H Galih Kusumah, S.ST,Par.,MM

NIP. 198105222010121006

Mengetahui,

Ketua Program Studi Manajemen Resort & Leisure

Fitri Rahmafitria, SP.,M.Si.

NIP. 19741018 200812 2 005