# BAB III OBJEK DAN METODE PENELITIAN

# 3.1 Objek Penelitian

Penelitian ini meneliti pengaruh *hotel attributes* terhadap *customer satisfaction* di Cinnamon Hotel Boutique Syariah. Penelitian ini menggunakan dua variabel, menurut Uma Sekaran (2013:68), variabel penelitian adalah suatu nilai yang berbeda atau bervariasi nilai. Nilai-nilai dapat berbeda pada waktu untuk objek yang sama, atau pada waktu yang sama untuk objek yang berbeda.

Dalam penelitian ini terdapat dua variabel, yaitu variabel dependen dan variabel independen. Menurut Uma Sekaran (2013:69) dependent variable atau variabel terikat adalah variabel yang menjadi perhatian utama bagi peneliti. Sedangkan independent variable atau variabel bebas adalah salah satu yang mempengaruhi variabel dependen baik secara positif atau negatif. Pada penelitian ini yang menjadi variabel dependen adalah customer satisfaction yang terdiri dari perbandingan antara perceived performance dan expectation, sementara yang menjadi variabel independen adalah hotel attributes yang terdiri dari physical facilities, service attribute, convenient attribute dan hotel image.

Unit analisis dalam penelitian ini adalah tamu yang pernah menginap di Cinnamon Hotel Boutique Syariah. Cinnamon Hotel Boutique Syariah dipilih sebagai objek penelitian dengan pertimbangan bahwa objek ini perlu dilakukan penelitian mengenai, pengaruh hotel attributes dan customer satisfaction. Menurut Uma Sekaran (2013: 106) mengemukakan bahwa cross sectional study adalah sebuah penelitian di mana data dikumpulkan hanya sekali, mungkin selama beberapa hari atau minggu atau bulan, untuk menjawab pertanyaan penelitian.

### 3.2 Metode Penelitian

# 3.2.1 Jenis Penelitian dan Metode yang digunakan

Berdasarkan variabel yang diteliti, maka jenis penelitian yang digunakan adalah penelitian deskriptif dan verifikatif. Menurut Uma Sekaran

(2013: 100), penelitian deskriptif adalah jenis penelitian konklusif yang memiliki tujuan utama mendeskripsikan sesuatu-biasanya karakteristik pasar atau fungsi.

31

Jenis penelitian deskriptif secara terperinci mendapatkan deskripsi mengenai gambaran hotel attributes yang terdiri physical facilities, service attribute, convenient attribute dan hotel image. Sedangkan penelitian verifikatif merupakan penelitian untuk menguji secara kausal, yaitu hubungan antara variabel independen dan dependen (Malhotra, 2009:104). Hal ini dilakukan dengan menguji hipotesis di lapangan untuk memperoleh gambaran mengenai pengaruh hotel attributes dan gambaran mengenai customer satisfaction tamu yang menginap ke Cinnamon Hotel Boutique Syariah.

Metode yang digunakan pada dasarnya merupakan cara ilmiah untuk mendapatkan data dengan tujuan dan kegunaan memecahkan suatu masalah. Noor (2013:22) mengemukakan, "metode penelitian adalah suatu proses atau prosedur yang sistematik berdasarkan prinsip dan teknik ilmiah yang dipakai oleh disiplin (ilmu) untuk mencapai satu tujuan". Berdasarkan jenis penelitiannya yaitu verifikatif yang dilaksanakan melalui pengumpulan data dilapangan, maka metode penelitian ini adalah metode *explanatory survei*. Menurut Malhotra (2010:96) *explanatory survey* dilakukan untuk mengeksplorasi situasi masalah, yaitu untuk mendapatkan ide-ide dan wawasan ke dalam masalah yang dihadapi manajemen atau para peneliti tersebut. Penjelasan penelitian dalam bentuk wawancara mendalam atau kelompok fokus dapat memberikan wawasan berharga.

# 3.2.2 Operasional Variabel

Variabel yang dikaji dalam penelitian ini meliputi hotel attributes (X), yaitu physical facilities (X,1), service attribute (X,2), convenient attribute (X,3), hotel image (X,4), dan variabel endogen (Y) yaitu customer satisfaction terdiri dari perbandingan harapan dan kenyataan.

Secara lebih rinci operasionalisasi masing-masing variabel tersebut dapat dijelaskan dalam Tabel 3.1 mengenai operasionalisasi variabel sebagai berikut:

TABEL 3.1 OPERASIONALISASI VARIABEL

Variabel/		ASASI VAKIF			
Sub	Konsep Variabel	Indikator	Ukuran	Skala	No.
Variabel					Item
Hotel	Atribut hotel terdiri dari nama hotel atau	merk, kegiatan	publik manajerny	a, dan sen	nua hal
attributes	yang diciptakan hotel untuk menyampaik	an maksud dar	n tujuan hotel terse	ebut (Ruth	erford,
(X)	Denney G, 2007)				
Physical fac	ilities Fasilitas fisik	,	Tingkat		
$(X_1)$	yang tersedia		kelengkapan	01	TTT 1
	pada hotel		fasilitas di	Ordinal	III.1
	untuk		kamar hotel		
	memudahkan	l	Tingkat		
	tamu dalam		kelayakan alat		
	melaksanakar	1	shalat (bersih &	Ordinal	III.2
	aktifitasnya		terawat) di		
			kamar hotel		
			Tingkat		
		Doom	kebermanfaatan	Ordinal	III.3
		Room	adzan <i>speaker</i>	Ofullial	111.3
			di kamar hotel		
			Tingkat		
			kebermanfaatan	Ondinal	III 4
			Al-Quran di	Ordinal	III.4
			kamar hotel		
			Tingkat		
			kemenarikan	Ondinal	111.5
			hiasan islami di	Ordinal	III.5
	kamar hotel	kamar hotel			
			Tingkat	Ordinal	III.6

Variabel/ Sub Variabel	Konsep Variabel	Indikator	Ukuran	Skala	No. Item
			kepraktisan		
			menggunakan		
			peralatan di		
			toilet untuk		
			bersuci		
			Tingkat		
			kelengkapan		
			bacaan		
			(majalah,	Ordinal	III.
			koran, buku)		
		Lobby	yang tersedia di		
			lobby hotel		
			Tingkat		
			kemenarikan	Ondin al	111
			Ordi hiasan islami di	Ordinal	III.
			lobby hotel		
			Tingkat		
			kelengkapan		
			peralatan	Ondin al	ш
		Café & Resto	makan &	Ordinal	III.
			minum di Café		
			& Resto hotel		
			Tingkat variasi		
			menu di Café	Ordinal	III.1
			& Resto hotel		

Variabel/ Sub Variabel	Konsep Variabel	Indikator	Ukuran	Skala	No. Item
			Tingkat kemenarikan interior <i>Café</i> & <i>Resto</i> hotel	Ordinal	III.11
		Reservation	Tingkat kemudahan dalam melakukan reservasi	Ordinal	III.12
			Tingkat kemudahan dalam proses check in & check out		III.13
Service attibute (X <sub>2</sub> )	Pelayanan yang diberikan oleh staff hotel kepada tamu untuk mempermudah aktifitasnya	Check in & Check out	Tingkat kecepatan pelayanan yang diberikan staff FO saat proses check in & check out		III.14
		Staff FO	Tingkat pelayanan yang diberikan oleh staff FO	Ordinal	III.15
			Tingkat keramah-	Ordinal	III.16

Variabel/ Sub	Konsep Variabel	Indikator	Ukuran	Skala	No. Item
Variabel			1 00		
			tamahan <i>staff</i>		
			FO		
			Tingkat		
			selektifitas	Ordinal	III.17
			terhadap tamu		
			yang datang		
			Tingkat cara		
			menjelaskan		
			informasi	Ordinal	III.18
			masjid terdekat		
			dengan hotel		
			Tingkat cara		
			menjelaskan		
			informasi	Ordinal	III.19
			jadwal waktu		
			shalat		
			Tingkat cara		
			menjelaskan		
			informasi		
			restoran /	Ordinal	III.20
			rumah makan		
			halal		
			Tingkat		
			profesionalitas	Ordinal	III.21
			staff FO		. — -
Convenient	Rasa nyaman dan menyenangkan yang		Tingkat		
attribute	dirasakan oleh konsumen yang tercipta	Room	kenyamanan	Ordinal	III.22
$(\mathbf{X}_3)$	dari proses konsumsi produk atau jasa		kamar hotel		<b>-</b>

Variabel/ Sub Variabel	Konsep Variabel	Indikator	Ukuran	Skala	No. Item
Variabei	yang disediakan hotel		Tingkat		
			kebersihan	Ordinal	III.23
			kamar hotel		
			Tingkat		
			kenyamanan	Ordinal	III.24
			lobby hotel		
		Lobby	Tingkat		
			kebersihan	Ordinal	III.25
			lobby hotel		
		Café &	Tingkat		
		Resto	kenyaman <i>Café</i>	Ordinal	III.26
			& Resto hotel		
			Tingkat		
			kebersihan		
			Café & Resto	Ordinal	III.27
			hotel		
		Internet	Tingkat		
		access	kemudahan		
			mengakses	Ordinal	III.28
			internet di area		
			hotel		
			Tingkat		
			kenyamanan		
		Pray facilities  fasilitas beribadah yang tersedia	Ordinal	III.29	
			beribadah yang		
			tersedia		
			Tingkat	OJ. 1	III 20
			kebersihan	Ordinal	III.30

Variabel/ Sub Variabel	Konsep Variabel	Indikator	Ukuran	Skala	No. Item
			tempat		
			beribadah		
		Location	Tingkat		
			kestrategisan	Ordinal	III.31
			lokasi hotel		
Hotel	Citra yang di ciptakan hotel untuk		Tingkat		
image	menonjolkan keunikan dan kelebihan		kemenarikan	Ordinal	III.32
$(X_4)$	yang dimiliki oleh hotel tersebut		desain interior	Ofullial	111.32
			hotel		
			Tingkat		
		Design	kemenarikan	Ordinal	III.33
		desa	desain eksterior		111.33
			hotel		
			Tingkat		
			kemenarikan	Ordinal	III.34
			desain logo		111.54
			hotel		
			Tingkat		
			kemenarikan		
		Theme	tema hotel	Ordinal	III.35
			sebagai Syariah		
			Boutique Hotel		
Customer	Customer satisfaction bergantung pada		Tingkat		
Satisfaction	perbandingan harapan (expectation)	Physical	kepuasan		
	pelanggan jasa terhadap kinerja yang	facilities	terhadap	Ordinal	IV.1
	diterima (perceived performance) dari		fasilitas di		
	suatu barang atau jasa (Kotler & Keller,		kamar hotel		

Variabel/ Sub Variabel		Konsep Variabel	Indikator	Ukuran	Skala	No. Item	
	2016)			Tingkat			
				kepuasan			
				terhadap			
				kelayakan alat	Ordinal	IV.2	
				shalat (bersih &			
				terawat) di			
				kamar hotel			
				Tingkat			
				kepuasan			
				terhadap	Ordinal	11/2	
				kebermanfaatan		IV.3	
				adzan <i>speaker</i>			
				di kamar hotel			
				Tingkat			
				kepuasan			
				terhadap	Ondinal	13.7.4	
				kebermanfaatan	Ordinal	IV.4	
				Al-Quran di			
				kamar hotel			
				Tingkat			
				kepuasan			
				terhadap	Ondinal	11/15	
				kemenarikan	Ordinal	IV.5	
				hiasan islami di			
				kamar hotel			
				Tingkat			
				kepuasan	Ordinal	IV.6	
				terhadap			

Variabel/ Sub	Konsep Variabel	Indikator	Ukuran	Skala	No.
Variabel					Item
			kepraktisan		
			menggunakan		
			peralatan di		
			toilet untuk		
			bersuci		
			Tingkat		
			kepuasan		
			terhadap		IV.
			kelengkapan	Ordinal	
			bacaan up to		
			date di lobby		
			hotel		
			Tingkat		
			kepuasan		
			terhadap	Ondin al	13.7
			kemenarikan	Ordinal	IV.
			hiasan islami di		
			lobby hotel		
			Tingkat		
			kepuasan		
			terhadap		
			kelengkapan	01	13.7
			peralatan	Ordinal	IV.
			makan &		
			minum di Café		
			& Resto hotel		
			Tingkat	Ond:1	TX 7 1
			kepuasan	Ordinal	1V.J

Variabel/ Sub Variabel	Konsep Variabel	Indikator	Ukuran	Skala	No. Item
			terhadap variasi		
			menu di Café		
			& Resto hotel		
			Tingkat		
			kepuasan		
			terhadap	Ordinal	IV 11
			kemenarikan	Orumai	17.11
			interior Café &		
			Resto hotel		
		_	Tingkat		
			kepuasan	Ordinal	IV.12
			terhadap		
			kemudahan	Oralliai	
			pada proses		
			reservasi		
			Tingkat		
			kepuasan		
		Samiaa	terhadap	Ordinal	IV.13
		Service attributes	kemudahan	Ofullial	14.13
		auributes	proses check in		
			& check out		
			Tingkat		
			kepuasan		
			terhadap	Ordinal g	IV.14
			kecepatan		
			pelayanan yang		
			diberikan staff		
			FO saat proses		

Variabel/ Sub Variabel	Konsep Variabel	Indikator	Ukuran	Skala	No. Item
			check in &		
			check out		
			Tingkat		
			kepuasan		
			terhadap	0 1: 1	IV 15
			pelayanan yang	Ordinal	17.15
			diberikan oleh		
			staff FO		
			Tingkat		
			kepuasan		
			terhadap	Ordinal	TV 16
			keramah-		IV.16
			tamahan <i>staff</i>		
			hotel		
			Tingkat		
			kepuasan		
			terhadap	0 1: 1	IV. 17
			selektifitas	Ordinal	IV.17
			terhadap tamu		
			yang datang		
			Tingkat		
			kepuasan		
			terhadap cara		
			menjelaskan	Ordinal	IV.18
			informasi		
			masjid terdekat		
			dengan hotel		
			Tingkat	Ordinal	IV.19

Variabel/ Sub Variabel	Konsep Variabel	Indikator	Ukuran	Skala	No. Item
			kepuasan		
			terhadap cara		
			menjelaskan		
			informasi		
			jadwal waktu		
			shalat		
		-	Tingkat		
			kepuasan		
			terhadap cara		
			menjelaskan	0 11 1	W. 00
			informasi	Ordinal	IV.20
			restoran /		
			rumah makan		
			halal		
		-	Tingkat		
			kepuasan		
			terhadap	Ordinal	IV.2
			profesionalitas		
			staff hotel		
		-	Tingkat		
			kepuasan		
			terhadap	Ordinal	IV.22
			kenyamanan		
		Convenient	kamar hotel		
		attrbuites -	Tingkat		
			kepuasan		IV.23
			terhadap	Ordinal	
			kebersihan		

Variabel/ Sub Variabel	Konsep Variabel	Indikator	Ukuran	Skala	No. Item
			kamar hotel		
			Tingkat		
			kepuasan		
			terhadap	Ordinal	IV.24
			kenyamanan		
			lobby hotel		
			Tingkat		
			kepuasan		
			terhadap	Ordinal	IV.25
			kebersihan		
			lobby hotel		
			Tingkat		
			kepuasan		
			terhadap	Ordinal	IV.26
			kenyaman <i>Café</i>		
			& Resto hotel		
			Tingkat		
			kepuasan		
			terhadap	01	111.07
			kebersihan	Ordinal	10.27
			Café & Resto		
			hotel		
			Tingkat		
			kepuasan		
			terhadap	Ordinal	IV/ 20
			kemudahan		14.28
			mengakses		
			internet di area		

Variabel/ Sub	Konsep Variabel	Indikator	Ukuran	Skala	No. Item
Variabel			hotel		
			Tingkat	Ordinal	
			kepuasan		
			terhadap		IV.29
			kenyamanan		
			tempat		
			beribadah		
			Tingkat		IV.30
			kepuasan		
			terhadap	Ordinal	
			kebersihan	Ordinar	
			tempat		
			beribadah		
			Tingkat		
			kepuasan		
			terhadap	Ordinal	IV.31
			kestrategisan		
			lokasi hotel		
		-	Tingkat		
			kepuasan		
			terhadap		IV.32
			kemenarikan	or Ordinal	
		Hotel	desain interior		
		image	hotel		
		-	Tingkat		
			kepuasan		
			terhadap		IV.33
			kemenarikan		

Variabel/ Sub Variabel	Konsep Variabel	Indikator	Ukuran	Skala	No. Item
			desain eksterior		
			hotel		
			Tingkat		
			kepuasan		IV.34
			terhadap	Ordinal	
			kemenarikan	Ordinai	
			desain logo		
			hotel		
			Tingkat		
			kepuasan		
			terhadap	Ordinal	IV.35
			kemenarikan		
			tema hotel		
			sebagai Syariah		
			Boutique Hotel		

# 3.2.3 Jenis dan Sumber Data

Pada sebuah penelitian tentu perlu didukung dengan data. Dapat dibedakan menjadi dua yaitu data primer dan data sekunder. Menurut Uma Sekaran (2013:113) data primer mengacu pada informasi yang diperoleh dari tangan pertama oleh peneliti pada variabel minat untuk tujuan khusus penelitian. Sedangkan data sekunder mengacu pada informasi yang dikumpulkan dari sumber-sumber yang ada. Untuk lebih jelasnya Tabel 3.2 menjelaskan tentang sumber data yang digunakan dalam penelitian ini, antaralain:

TABEL 3.2 JENIS DAN SUMBER DATA

SENIS DAN SCHIER DAN					
Jenis Data	Sumber				
Data Se	kunder				
Data tingkat occupancy di Cinnamon	Management Cinnamon Hotel				
Hotel Boutiqe Syariah	Boutiqe Syariah 2018				

Irfan Taufik Risda, 2019

PENGARUH HOTEL ATTRIBUTES TERHADAP CUSTOMER SATISFACTION

(SURVEI TERHADAP TAMU INDIVIDU YANG MENGINAP DI CINNAMON HOTEL BOUTIQUE SYARIAH)

Data Guest Comment Card di	Management Cinnamon Hotel			
Cinnamon Hotel Boutiqe Syariah	Boutiqe Syariah 2018			
Hal-hal yang berhubungan dengan hotel	Ebook, Jurnal dan Website			
attributes dan customer satisfaction				
Data Primer				
Tanggapan tamu mengenai hotel	Penyebaran Kuesioner pada Tamu			
attributes	Cinnamon Hotel Boutiqe Syariah			
Tanggapan Wisatawan mengenai	Penyebaran Kuesioner pada Tamu			
Customer Satisfaction	Cinnamon Hotel Boutiqe Syariah			

# 3.2.4 Populasi, Sampel dan Teknik Penarikan Sampel 3.2.4.1 Populasi

Di dalam melakukan penelitian, kegiatan pengumpulan data merupakan langkah penting guna mengetahui karakteristik dari populasi yang merupakan elemen-elemen dalam objek penelitian. Data tersebut digunakan dalam mengambil keputusan untuk menguji hipotesis. Menurut Uma Sekaran (2013: 240), Populasi mengacu pada seluruh kelompok orang, peristiwa, atau hal-hal menarik yang ingin diteliti oleh seorang peneliti. Sedangkan Indrawan (2014:93) mengemukakan bahwa populasi adalah kumpulan dari keseluruhan elemen yang akan ditarik kesimpulannya.

Berdasarkan pengertian populasi tersebut, maka yang menjadi populasi pada penelitian ini adalah seluruh tamu yang menginap di Cinnamon Hotel Boutique Syariah pada tahun 2017 yaitu sebanyak 3.545 orang.

# **3.2.4.2 Sampel**

Dalam suatu penelitian tidak mungkin semua populasi diteliti, dalam hal ini disebabkan oleh beberapa faktor diantaranya keterbatasan biaya, tenaga, dan waktu yang tersedia. Menurut Sugiyono (2008:116) sampel adalah bagian dari jumlah karakteristik yang dimiliki oleh populasi tersebut. Uma Sekaran (2013:241) sampel adalah bagian dari populasi. Sampel demikian subkelompok atau bagian dari populasi. Dengan mempelajari sampel, peneliti harus mampu menarik kesimpulan yang digeneralisasikan. Untuk menentukan besarnya sampel tersebut bisa dilakukan secara statistik maupun berdasarkan estimasi penelitian, selain itu juga perlu diperhatikan bahwa sampel yang dipilih harus *representative* artinya segala karakteristik populasi hendaknya tercermin dalam sampel yang Irfan Taufik Risda, 2019

PENGARUH HOTEL ATTRIBUTES TERHADAP CUSTOMER SATISFACTION (SURVEI TERHADAP TAMU INDIVIDU YANG MENGINAP DI CINNAMON HOTEL BOUTIQUE SYARIAH)

dipilih. Berdasarkan kutipan diatas mengatakan bahwa sampel merupakan sebagian dari individu yang memiliki karakteristik tertentu untuk mewakili seluruh populasi yang diamati. Berdasarkan sampel diatas, maka sampel yang digunakan dalam penelitian ini adalah sebagian dari populasi penelitian.

Untuk menentukan sampel dari populasi yang telah ditetapkan perlu dilakukan pengukuran yang dapat menghasilkan jumlah. Tabachnick dan Fidel, (2013:123), mengemukakan pengukuran tersebut yaitu dengan rumus:

$$N \ge 50 + m$$

atau

$$N \ge 104 + m$$

Keterangan: m = jumlah variabel

N = jumlah sampel

Berdasarkan rumus tersbut, maka ukuran sampel pada penelitian ini adalah sebagai berikut:

$$N \ge 104 + m$$

$$N > 104 + 5$$

$$N \ge 109$$

Berdasarkan hasil perhitungan dari rumus tersebut,sampel minimal yang diperoleh yaitu sebesar 109 responden. Penelitian ini menggunakan sampel sebanyak 110 responden.

#### 3.2.4.3 Teknik Sampling

Teknik *sampling* merupakan teknik pengambilan *sampling* untuk menentukan sampel mana yang akan digunakan dalam penelitian. Menurut Uma Sekaran (2013:244) sampling adalah proses pemilihan jumlah elemen yang tepat dari populasi, sehingga sampel penelitian dan pemahaman tentang sifat atau karakteristik memungkinkan bagi kita untuk menggeneralisasi sifat atau karakteristik tersebut pada elemen populasi.

Pada dasarnya terdapat dua tipologi dari teknik pengambilan sampel yaitu *probability sampling* dan *non-probability sampling*. *Probability sampling* merupakan teknik pengambilan sampel dimana setiap elemen atau anggota Irfan Taufik Risda, 2019

PENGARUH HOTEL ATTRIBUTES TERHADAP CUSTOMER SATISFACTION

(SURVEI TERHADAP TAMU INDIVIDU YANG MENGINAP DI CINNAMON HOTEL BOUTIQUE SYARIAH)

populasi memiliki peluang yang sama untuk terpilih sebagai sampel. Sampel probability memiliki empat jenis teknik penarikan yaitu simple random sampling, systematic random sampling, stratification sampling, dan cluster sampling. Sedangkan sampel non-probability kebalikan dari probability dimana setiap elemen atau populasi tidak memiliki peluang yang sama dan pemilihan sampel bersifat objektif.

Teknik sampling yang digunakan dalam penelitian ini adalah systematic random sampling untuk populasi bergerak. Teknik ini digunakan karena populasinya dianggap homogen dan dapat digunakan tanpa pengetahuan mengenai bingkai sampling. Menurut Harun Al-Rasyid (1994:66) sampling sistematik ini memiliki kelebihan yaitu bisa dilakukan sekalipun tidak ada kerangka sampling. Menurut Zulganef (2008:142) sampel sistematik adalah metode penarikan sampel yang menarik setiap elemen ke-n dalam populasi yang dimulai memilih unsur secara random antara unsur nomor satu dan n. Systematic random sampling adalah teknik sampling yang digunakan jika peneliti dihadapkan pada ukuran populasi yang banyak dan tidak memiliki alat pengambil data secara random. Teknik pengambilan sampelnya dilakukan sebagai berikut:

- Menentukan populasi sasaran. Dalam hal ini populasi sasaran adalah partisipan yang sudah pernah menginap di Cinnamon Hotel Boutique Syariah
- 2. Menentukan sebuah *check point* pada objek yang akan diteliti, dalam hal ini tempat yang dijadikan *check point*-nya yaitu Cinnamon Hotel Boutique Syariah
- 3. Menentukan waktu yang akan digunakan untuk menentukan *sampling*. Dalam penelitian ini waktu konkrit yang digunakan peneliti adalah pukul 12.00-23.00 WIB. Penyebaran kuesioner dilakukan selama 10 hari.

Menentukan ukuran sampel (n) partisipan yang akan disurvei. Berdasarkan jumlah sampel maka dalam satu hari (selama 10 hari) kuesioner yang harus diberikan sebanyak 110: 10 = 11 responden setiap harinya.

# 3.2.4.4 Teknik Pengumpulan Data

Irfan Taufik Risda, 2019
PENGARUH HOTEL ATTRIBUTES TERHADAP CUSTOMER SATISFACTION
(SURVEI TERHADAP TAMU INDIVIDU YANG MENGINAP DI CINNAMON HOTEL BOUTIQUE SYARIAH)

Teknik pengumpulan data merupakan langkah yang paling strategis dalam penelitian, karena tujuan penelitian adalah mendapatkan data. Peneliti perlu mengetahui bagaimana teknik pengumpulan data supaya mendapatkan data yang memenuhi standar yang ditetapkan. Teknik pengumpulan data yang digunakan peneliti adalah sebagai berikut:

- Kuesioner (Angket), berisi pertanyaan mengenai identitas dan pengalaman responden, penilaian responden mengenai hotel attribute Cinnamon Hotel Boutique Syariah dan customer satisfaction.
- 2. Studi Literatur, dengan pengumpulan data sekunder dengan cara mempelajari buku maupun jurnal-jurnal guna memperoleh informasi yang berhubungan dengan teori-teori dan konsep-konsep yang berkaitan dengan masalah penelitian.
- 3. Wawancara, dengan mengajukan pertanyaan baik tertulis maupun lisan, baik kepada pihak pengelola Cinnamon Hotel Boutique Syariah dan kepada tamu yang menginap di Cinnamon Hotel Boutique Syariah.
- 4. Observasi, peneliti datang langsung ke Cinnamon Hotel Boutique Syariah.

Agar lebih jelas, maka penulis menggambarkan dan menyajikan tujuan menggunakan teknik pengumpulan data pada Tabel 3.3 berikut ini:

TABEL 3.3
TEKNIK PENGUMPULAN DATA DIKAITKAN DENGAN
TUJUAN PENELITIAN

No	Teknik Pengumpulan Data	Sumber Data	
1.	Kuesioner	Tamu yang berkunjung ke Cinnamon Hotel Boutique Syariah	
2.	Studi Literatur	Buku dan jurnal yang berhubungan dengan masalah penelitian	
3.	Wawancara	Pihak pengelola Cinnamon Hotel Boutique Syariah dan tamu yang menginap ke Cinnamon Hotel Boutique Syariah	
4.	Observasi	Cinnamon Hotel Boutique Syariah	

Sumber: Hasil pengolahan data primer dan sekunder,2018

# 3.3 Pengujian Validitas dan Reliabilitas

Irfan Taufik Risda, 2019
PENGARUH HOTEL ATTRIBUTES TERHADAP CUSTOMER SATISFACTION
(SURVEI TERHADAP TAMU INDIVIDU YANG MENGINAP DI CINNAMON HOTEL BOUTIQUE SYARIAH)

Setelah data yang diperoleh dari responden melalui kuesioner terkumpul, selanjutnya adalah mengolah dan menafsirkan data sehingga dari hasil tersebut dapat dilihat apakah antara variabel *hotel attribute* (X) terdapat pengaruh atau tidak terhadap variabel *customer satisfaction* (Y). Sebelum melakukan analisis data dan juga untuk menguji layak atau tidaknya kuesioner yang disebarkan kepada responden, terlebih dahulu dilakukan Uji Validitas dan Uji Realibilitas untuk melihat tingkat kebenaran serta kualitas data.

# 3.3.1 Pengujian Validitas

Pengujian validitas dilakukan untuk mengukur bahwa terdapat kesamaan antara data yang ada dengan data yang sesungguhnya terjadi pada objek penelitian. Menurut Sekaran dan Bougie (2013:225) validitas merupakan cara pengujian mengenai seberapa baik instrumen dikembangkan dengan konsep langkah-langkah tertentu yang ditujukan untuk mengukur variabel tertentu. Instrumen dikatakan valid berarti menunjukan alat ukur yang digunakan untuk memperoleh data tersebut valid atau dapat digunakan. Uji validitas digunakan untuk menguji sejauh mana item kuesioner yang valid dan mana yang tidak.

Sugiyono (2013:121) menyatakan bahwa valid artinya instrumen tersebut dapat digunakan untuk mengukur apa yang seharusnya diukur. Instrumen yang valid berarti alat ukur yang digunakan untuk mendapakan data (mengukur) itu valid. Dalam penelitian ini yang akan diuji adalah validitas dari instrumen *hotel attributes* sebagai variabel X dan *customer satisfaction* sebagai variabel Y.

Penelitian ini menggunakan validitas konstruk. Menurut Sekaran dan Bougie (2013:227) Validitas konstruk untuk mengetahui seberapa baik hasil yang diperoleh dari penggunaan ukuran yang sesuai dengan teori-teori yang sudah dirancang. Validitas konstruk menentukan validitas dengan cara mengkorelasikan antar skor yang diperoleh dari masing-masing item berupa pertanyaan dengan skor totalnya. Skor total ini merupakan nilai yang diperoleh dari penjumlahan semua skor item. Berdasarkan ukuran statistik bila ternyata skor semua item yang disusun menurut dimensi konsep berkolerasi dengan skor totalnya maka dapat dikatakan bahwa alat ukur tersebut mempunyai validitas.

Langkah-langkah yang dilakukan untuk menguji validitas dengan menggunakan program *IBM SPSS Statistic (Statistical Product for Service Solutions)* 20.0 *for windows* adalah sebagai berikut:

- 1. Distribusi data pada excel *copy* ke SPSS di *dataview*.
- 2. Klik *variable view* lalu isi kolom *name* dengan nama item pertanyaan.
- 3. Klik analyze, correlate, bivariate.
- 4. Keluar jendela baru pada layar, selanjutnya pindahkan seluruh data pada kolom kiri ke kolom *variables*.
- 5. Tentukan Uji *Correlate*, contreng *Pearson* pada *Correlate Coeffisien* dan tekan OK.
- 6. Maka hasil validitas akan muncul di *output*.

Kriteria valid tidaknya penelitian ini berdasar pada ketentuan:

- 1. Nilai  $r_{hitung}$  lebih besar dengan  $r_{tabel}$  dengan dk=n-2 dan taraf signifikasi  $\alpha=0.05$
- 2. Item pertanyaan-pertanyaan responden penelitian dikatakan valid jika  $r_{hitung} \ge r_{tabel}$ .
- 3. Item pertanyaan-pertanyaan responden penelitian dikatakan tidak valid jika  $r_{\text{hitung}} < r_{\text{tabel}}$ .

Tingkat signifikasi 5% (0,05) dan derajat kebebasan (dk) n-2 (35-2=33), maka didapat nilai  $r_{tabel}$ .

Dalam penelitian ini yang akan diuji adalah validitas dari instrument *hotel* attributes sebagai variabel X dan customer satisfaction sebagai variabel Y. Berikut ini adalah hasil pengujian validitas dari item pertanyaan yang diajukan peneliti yang diajukan kepada responden penelitian.

TABEL 3.4 HASIL PENGUJIAN VALIDITAS

No.	Pertanyaan	$\mathbf{r}_{\mathrm{hitung}}$	$\mathbf{r}_{\mathrm{tabel}}$	Keterangan
	Hotel attributes	S		
Α.	Physiscal facilities			
1.	Kelengkapan fasilitas di kamar hotel	0,732	0,361	Valid

Irfan Taufik Risda, 2019

PENGARUH HOTEL ATTRIBUTES TERHADAP CUSTOMER SATISFACTION (SURVEI TERHADAP TAMU INDIVIDU YANG MENGINAP DI CINNAMON HOTEL BOUTIQUE SYARIAH)

No.	Pertanyaan	r <sub>hitung</sub>	$\mathbf{r}_{\mathrm{tabel}}$	Keterangan
2.	Kelayakan alat shalat (bersih & terawat)	0,694	0,361	Valid
3.	Kebermanfaatan adzan <i>speaker</i> di kamar hotel	0,756	0,361	Valid
4.	Kebermanfaatan Al-Quran di kamar hotel	0,501	0,361	Valid
5.	Kemenarikan hiasan islami di kamar hotel	0,502	0,361	Valid
6.	Kepraktisan menggunakan peralatan di toilet untuk bersuci	0,371	0,361	Valid
7.	Kelengkapan bacaan (majalah, koran, buku) yang tersedia di <i>lobby</i> hotel	0,655	0,361	Valid
8.	Kemenarikan hiasan islami di <i>lobby</i> hotel	0,451	0,361	Valid
9.	Kelengkapan peralatan makan & minum di <i>Café</i> & <i>Resto</i> hotel	0,426	0,361	Valid
10.	Variasi menu di Café & Resto hotel	0,434	0,361	Valid
11.	Kemenarikan interior <i>Café &amp; Resto</i> hotel	0,445	0,361	Valid
В.	Service attribute			
12.	Kemudahan dalam melakukan reservasi	0,414	0,361	Valid
13.	Kemudahan dalam proses <i>check in &amp; check out</i>	0,601	0,361	Valid
14.	Kecepatan pelayanan yang diberikan staff FO saat proses check in & check out	0,632	0,361	Valid
15.	Pelayanan yang diberikan oleh <i>staff</i> FO	0,699	0,361	Valid
16.	Keramah-tamahan staff FO	0,664	0,361	Valid
17.	Selektifitas terhadap tamu yang datang	0,476	0,361	Valid
18.	Cara menjelaskan informasi masjid terdekat dengan hotel	0,661	0,361	
19.	Cara menjelaskan informasi jadwal waktu shalat	0,625	0,361	Valid
20.	Cara menjelaskan informasi restoran / rumah makan halal	0,722	0,361	Valid
21.	Profesionalitas staff FO	0,890	0,361	Valid
C.	Convenient attribute			
22.	Kenyamanan kamar hotel	0,618	0,361	Valid
23.	Kebersihan kamar hotel	0,731	0,361	Valid
24.	Kenyamanan lobby hotel	0,609	0,361	Valid
25.	Kebersihan <i>lobby</i> hotel	0,548	0,361	Valid
26.	Kenyaman <i>Café &amp; Resto</i> hotel	0,565	0,361	Valid
27.	Kebersihan <i>Café &amp; Resto</i> hotel	0,505	0,361	Valid
28.	Kemudahan mengakses internet di	0,456	0,361	Valid

Irfan Taufik Risda, 2019

PENGARUH HOTEL ATTRIBUTES TERHADAP CUSTOMER SATISFACTION (SURVEI TERHADAP TAMU INDIVIDU YANG MENGINAP DI CINNAMON HOTEL BOUTIQUE SYARIAH)

	Pertanyaan	$\mathbf{r}_{ ext{hitung}}$	$\mathbf{r}_{\mathrm{tabel}}$	Keterangar
	area hotel			
29.	Kenyamanan fasilitas beribadah yang tersedia	0,788	0,361	Valid
30.	Kebersihan tempat beribadah	0,744	0,361	Valid
31.	Kestrategisan lokasi hotel	0,637	0,361	Valid
D.	Hotel image			
32.	Kemenarikan desain interior hotel	0,467	0,361	Valid
33.	Kemenarikan desain eksterior hotel	0,745	0,361	Valid
34.	Kemenarikan desain logo hotel	0,760	0,361	Valid
35.	Kemenarikan tema hotel sebagai Syariah Boutique Hotel	0,824	0,361	Valid
	Customer satisfacti	ion		
A.	Physiscal facilities			
36.	Kepuasan kelengkapan fasilitas di kamar hotel	0,857	0,361	Valid
37.	Kepuasan kelengkapan fasilitas di kamar hotel	0,797	0,361	Valid
38.	Kepuasan kebermanfaatan adzan speaker di kamar hotel	0,721	0,361	Valid
39.	Kepuasan kebermanfaatan Al-Quran di kamar hotel	0,794	0,361	Valid
40.	Kepuasan kemenarikan hiasan islami di kamar hotel	0,803	0,361	Valid
41.	Kepuasan kepraktisan menggunakan peralatan di toilet untuk bersuci	0,774	0,361	Valid
42.	Kepuasan kelengkapan bacaan (majalah, koran, buku) yang tersedia di <i>lobby</i> hotel	0,643	0,361	Valid
43.	Kepuasan kemenarikan hiasan islami di <i>lobby</i> hotel	0,805	0,361	Valid
44.	Kepuasan kelengkapan peralatan makan & minum di <i>Café &amp; Resto</i> hotel	0,525	0,361	Valid
45.	Kepuasan variasi menu di <i>Café</i> & <i>Resto</i> hotel	0,685	0,361	Valid
46.	Kepuasan kemenarikan interior <i>Café</i> & <i>Resto</i> hotel	0,738	0,361	Valid
В.	Service attribute			
47.	Kepuasan kemudahan dalam melakukan reservasi	0,892	0,361	Valid
	Kepuasan kemudahan dalam proses	0,879	0,361	Valid
48.	check in & check out			
48.	Kepuasan kecepatan pelayanan yang diberikan staff FO saat proses check in & check out	0,725	0,361	Valid

No.	Pertanyaan	$\mathbf{r}_{ ext{hitung}}$	$\mathbf{r}_{\mathrm{tabel}}$	Keterangan
	oleh staff FO			
51.	Kepuasan keramah-tamahan staff FO	0,805	0,361	Valid
52.	Kepuasan selektifitas terhadap tamu yang datang	0,844	0,361	Valid
53.	Kepuasan cara menjelaskan informasi masjid terdekat dengan hotel	0,851		
54.	Kepuasan cara menjelaskan informasi jadwal waktu shalat	0,662	0,361	Valid
55.	Kepuasan cara menjelaskan informasi restoran / rumah makan halal	0,593	0,361	Valid
56.	Kepuasan profesionalitas staff FO	0,537	0,361	Valid
С.	Convenient attribute			
57.	Kepuasan kenyamanan kamar hotel	0,426	0,361	Valid
58.	Kepuasan kebersihan kamar hotel	0,734	0,361	Valid
59.	Kepuasan kenyamanan lobby hotel	0,681	0,361	Valid
60.	Kepuasan kebersihan lobby hotel	0,598	0,361	Valid
61.	Kepuasan kenyaman <i>Café &amp; Resto</i> hotel	0,636	0,361	Valid
62.	Kepuasan kebersihan <i>Café &amp; Resto</i> hotel	0,454	0,361	Valid
63.	Kepuasan kemudahan mengakses internet di area hotel	0,696	0,361	Valid
64.	Kepuasan kenyamanan fasilitas beribadah yang tersedia	0,467	0,361	Valid
65.	Kepuasan kebersihan tempat beribadah	0,747	0,361	Valid
66.	Kepuasan kestrategisan lokasi hotel	0,687	0,361	Valid
D.	Hotel image			
67.	Kepuasan kemenarikan desain interior hotel	0,778	0,361	Valid
68.	Kepuasan kemenarikan desain eksterior hotel	0,756	0,361	Valid
69.	Kepuasan kemenarikan desain logo hotel	0,882	0,361	Valid
70.	Kepuasan kemenarikan tema hotel sebagai Syariah Boutique Hotel	0,814	0,361	Valid

Sumber: Hasil Pengolahan Data, 2018

Berdasarkan Tabel 3.4 Hasil Pengujian Validitas dari kuesioner yang diuji kepada 30 responden dapat diketahui bahwa semua item pada variabel *hotel attributes* terhadap *customer satisfaction* dikatakan valid. Hal tersebut dapat dilihat dari semua nilai  $r_{hitung}$  yang didapat lebih besar dari  $r_{tabel}$  (0,361). Hasil uji yang memiliki nilai  $r_{hitung}$  tertinggi pada item *hotel attributes* yaitu pada item Irfan Taufik Risda, 2019

PENGARUH HOTEL ATTRIBUTES TERHADAP CUSTOMER SATISFACTION (SURVEI TERHADAP TAMU INDIVIDU YANG MENGINAP DI CINNAMON HOTEL BOUTIQUE SYARIAH)

pertanyaan "Profesionalitas *staff* FO" sebesar 0,890. Hasil uji yang memiliki nilai r<sub>hitung</sub> terendah yaitu pada item pertanyaan "Kepraktisan menggunakan peralatan di toilet untuk bersuci" sebesar 0,371. Sedangkan pada item *customer satisfaction*, hasil uji yang memiliki nilai r<sub>hitung</sub> tertinggi yaitu pada item pertanyaan "Kepuasan kemudahan dalam melakukan reservasi" dan "Kepuasan pelayanan yang diberikan oleh *staff* FO" sebesar 0,892, sedangkan hasil uji yang memiliki nilai r<sub>hitung</sub> terendah yaitu pada item pertanyaan "Kepuasan kenyamanan kamar hotel" sebesar 0,426.

# 3.3.2 Pengujian Realibitas

Instrumen penelitian selain valid, juga harus dapat dipercaya (reliabel). Menurut Sugiyono (2013:121) menyatakan bahwa "instrument yang reliabel adalah instrument yang bila digunakan beberapa kali untuk mengukur obyek yang sama akan megasilkan data yang sama. Langkah-langkah yang dilakukan untuk menguji reliabilitas dengan menggunakan program IBM SPSSStatistic (Statistical Product for Service Solutions) 20 for windows adalah sebagai berikut:

- 1. Distribusi data pada excel *copy* ke SPSS di *data view*
- 2. Klik *variable view*, lalu isi kolom *name* dengan variabel-variabel penelitian.
- 3. Kemudian klik *analyze*, *scale* dan pilih *reliability analysis*.
- 4. Pindahkan semua pernyataan tanpa jumlah ke kolom items.
- 5. Klik statistics, kemudian pada kolom descriptive for, klik scale if item deleted
- 6. Kemudian klik *continue* dan OK

Menuru Suharsimi Arikunto pengujian reliabilitas ditentukan dengan menggunakan ketentuan sebagai berikut:

- 1. Jika *cronbach alpha*  $\ge 0.70$  maka item pertanyaan dinyatakan reliabel.
- Jika cronbach alpha <0,70 maka item pertanyaan dinyatakan tidak reliable.</li>
   Berikut ini merupakan hasil uji realibilitas instrumen penelitian

TABEL 3.5 HASIL PENGUJIAN REALIBILITAS

No.	Variabel	Cronbach's Alpha	Koefisien (Cronbach's Alpha)	Keterangan
1.	Hotel attributes	0,801	0,70	Reliabel
2.	Customer satisfaction	0,935	0,70	Reliabel

Irfan Taufik Risda, 2019

Berdasarkan Tabel 3.5 Hasil Pengujian Reliabilitas dapat diketahui bahwa semua variabel baik *hotel attributes* maupun *customer satisfaction* dikatakan reliabel. Hal tersebut dapat diketahui dari nilai *cronbach's alpha* kedua variabel lebih besar dibandingkan koefisien *cronbach's alpha* yang bernilai 0,70 yaitu 0,801 dan 0,935.

#### 3.4 Teknik Analisis Data

Teknik analisis data yaitu cara untuk mengukur, mengolah dan menganalisis data. Memberikan keterangan yang berguna dan untuk menguji hipotesis yang telah dirumuskan dalam penelitian merupakan tujuan dari pengolahan data, selanjutnya diarahkan pada pengujian hipotesis serta menjawab masalah yang diajakuan. Kuesioner merupakan alat yang digunakan dalam penelitian ini. Kuesioner disusun berdasarkan variabel yang terdapat dalam penelitian

#### 3.4.1 Rancangan Analisis Deskriptif

Analisis data deskriptif bertujuan untuk mengumpulkan data mentah menjadi onformasi yang mudah dipahami, hal ini dilakukan dengan cara menggolongkan, mengklasifikasikan, dan menginterpretasikan data-data yang didapat yang selanjutnya dianalisis, sehingga dapat diperoleh gambaran umum mengenai variabel berdasarkan beberapa analisis berikut:

- Analisis frekuensi adalah distribusi matematika dengan tujuan memperoleh hitungan jumlah tanggapan terkait dengan nilai yang berbeda dari satu variabel dan dua variabel mengungkapkan jumlah dalam presentase (Naresh K. Maholtra, 2009:480)
- Analisis Cross Tabulation adalah teknik statistik yang menggambarkan dua atau lebih variabel secara bersamaan dan hasil dalam tabel yang mencerminkan distribusi gabungan dari dua atau lebih yang memiliki sejumlah kategori atau nilai-nilai yang berbeda (Naresh K. Maholtra, 2009: 493)
- 3. Perhitungan skor ideal digunakan untuk mengukur tinggi atau rendahnya pengaruh variabel X yang terdapat di objek penelitian. Berikut rumus untuk menghitung skor ideal.

Irfan Taufik Risda, 2019

PENGARUH HOTEL ATTRIBUTES TERHADAP CUSTOMER SATISFACTION

(SURVEI TERHADAP TAMU INDIVIDU YANG MENGINAP DI CINNAMON HOTEL BOUTIQUE SYARIAH)

- a) Nilai indeks maksimum = skor tertinggi x jumlah item x jumlah responden.
- b) Nilai indeks minimum = skor terendah x jumlah item x jumlah responden
- c) Jenjang variabel = nilai indeks maksimum nilai indeks minimum
- d) Jarak Interval = jenjang : banyaknya kelas interval.

Presentasi skor = [(total skor) : nilai maksimum] x 100

Penelitian ini menggunakan analisis desktriptif untuk mendeskripsikan variabel-variabel penelitian, antara lain :

- 1. Analisis data deskriptif mengenai gambaran *hotel attributes* di Cinnamon Hotel Boutique Syariah Bandung melalui empat dimensi yaitu *physical facilities, service cattribute, convenient attribute, hotel image*.
- 2. Analisis data deskriptif mengenai gambaran *customer satisfaction* di Cinnamon Hotel Boutique Syariah melalui *expectation* dan *perceived performance*.

# 3.4.2 Rancangan Analisis Data Verifikatif

Analisis data verifikatif diperlukan untuk menguji hipotesis yang telah ditetapkan secara statistik. Setelah data seluruh responden terkumpul lalu dilakukan analisis data. Beberapa tahap dalam melakukan kegiatan analisis sebagai berikut:

- 1. Menyusun data
- 2. Menyeleksi data Kegiatan seleksi data ditunjukan untuk mengecek kelengkapan identitas responden, kelengkapan data serta isian data yang sesuai dengan tujuan penelitian.
- 3. Tabulasi data
  - a. Memberi skor pada setiap item.
  - b. Menjumlahkan skor pada setiap item.
  - c. Menyusun ranking pada setiap item.
- 4. Menganalisis data

Menganalisis data yaitu proses pengolahan data dengan menggunakan rumus-rumus statistik, menginterpretasi data agar diperoleh suatu kesimpulan.

# 5. Pengujian

Proses pengujian hipotesis pada penelitian ini dilakukan menggunakan analisis regresi berganda.

Variabel yang dianalisis dalam penelitian ini adalah variabel independen (X) yaitu hotel attributes terdiri dari physical facilites, service attribute, convenient attribute, hotel image. Sedangkan variabel dependen (Y) yaitu customer satisfaction

# 3.5 Rancangan Analisis Regresi Berganda

Analisis regresi linier berganda dilakukan untuk membuktikan ada atau tidaknya hubungan kausal antara dua atau lebih variabel independen  $(X_1, X_2, X_3, X_4)$  terhadap variabel dependen (Y). Persamaan regresi linier berganda tujuh variabel bebas tersebut dirumuskan sebagai berikut:

$$Y = a + b_1 X_1 + b_2 X_2 + b_3 X_3 + b_4 X_4$$

Keterangan : Y = Variabel terikat yang diprediksikan (Customer satisfaction)

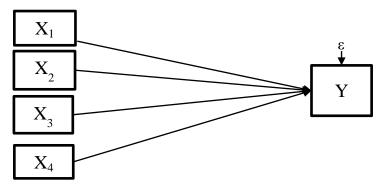
a = Konstant

 b = koefisien regresi, yang menunjukkan angka peningkatan ataupun penurunan variabel terikat yang didasarkan pada variabel bebas. Bila b (+) maka terjadi kenaikan, bila b (-) maka terjadi penurunan

X= subyek pada variabel bebas yang mempunyai nilai tertentu  $X_1$  (physical facilities)  $X_2$  (service attribute),  $X_3$  (convenient attribute), dan  $X_4$  (hotel image) adalah variabel penyebab

Analisis regresi linear berganda digunakan dalam situasi dimana satu atau lebih variabel bebas yang dihipotesiskan untuk mempengaruhi vaiabel terikat (Sekaran & Bougie, 2016). Analisis regresi linier berganda akan dilakukan bila jumlah variabel independen minimal dua atau lebih serta menerjemahkan ke dalam beberapa sub hipotesis yang menyatakan pengaruh sub variabel independen

yang paling dominan terhadap variabel dependen, dapat dilihat pada Gambar 3.1 berikut



GAMBAR 3.1 REGRESI BERGANDA

# Keterangan:

X1 = physical facilities

X2 = service attribute

X3 = convenient attribute

X4 = hotel image

Y = customer satisfaction

Larangan asumsi-asumsi dalam analisis regresi linear berganda perlu dideteksi. Adapun cara untuk mendeteksi agar larangan-larangan dalam analisis regresi linear berganda tidak terjadi yaitu dengan cara uji asumsi klasik yang secara statistik harus dipenuhi. Asumsi klasik yang sering digunakan adalah asumsi normalitas, multikolinearitas, autokorelasi, dan heteroskedastisitas

#### 1. Uji Asumsi Normalitas

Pengujian asumsi normalitas untuk menguji data variabel bebas (X) dan variabel terikat (Y) pada persamaan regresi yang dihasilkan, apakah berdistribusi normal atau berdistribusi tidak normal. Jika distribusi data normal, maka analisis data dan pengujian hipotesis digunakan statistik parametrik. untuk mendeteksi apakah data yang digunakan berdistribusi normal atau tidak dilakukan dengan menggunakan *normal probability plot*. Suatu model regresi memiliki data berdistribusi normal apabila

Irfan Taufik Risda, 2019

PENGARUH HOTEL ATTRIBUTES TERHADAP CUSTOMER SATISFACTION (SURVEI TERHADAP TAMU INDIVIDU YANG MENGINAP DI CINNAMON HOTEL BOUTIQUE SYARIAH)

sebaran datanya terletak disekitar garis diagonal pada *normal probability plot* yaitu dari kiri bawah ke kanan atas berarti berdistribusi normal. Data berdistribusi normal, jika nilai sig (signifikansi) > 0,05. Sedangkan data berdistribusi tidak normal, jika nilai sig (signifikansi) < 0,05. Jika data tidak berdistribusi normal, atau jumlah sampel sedikit dan jenis data adalah nominal atau ordinal maka metode yang digunakan adalah stastistik nonparametrik. Dalam Uji normalitas ini, dikatakan berdistribusi normal jika signifikansi lebih besar dari 5 % atau 0,05, (Uji *One Sample Kolmogorov-Smirnov*).

# 2. Uji Asumsi Multikolinearitas

Uji multikolinearitas adalah untuk melihat ada atau tidaknya korelasi koefesien (r) yang tinggi antara variabel-variabel bebas dalam suatu model regresi linear berganda. Dua parameter yang paling sering digunakan untuk mendeteksi multikolinearitas adalah nilai *tolerance* dan nilai VIF (*variance inflation factor*). Melihat nilai *tolerance*, tidak terjadi multikolinearitas, jika nilai *Tolerance* lebih besar 0,10. Terjadi multikolineritas, jikan nilai *Tolerance* lebih kecil atau sama dengan 0.10 Melihat nilai VIF, tidak terjadi multikolinearitas, jikan nilai VIF lebih kecil 10,00. Terjadi multikolinearitas, jika nilai VIF lebih besar atau sama dengan 10,00.

#### 3. Uji Asumsi Autokorelasi

Uji autokorelasi adalah untuk melihat apakah terjadi korelasi antara suatu periode t dengan periode sebelumnya (t -1). Uji autokorelasi hanya dilakukan pada data *time series* (runtut waktu) dan tidak perlu dilakukan pada data *cross section* seperti pada kuesioner di mana pengukuran semua variabel dilakukan secara serempak pada saat yang bersamaan. Persamaan regresi yang baik adalah tidak memiliki masalah autokorelasi. Jika terjadi autokorelasi maka perasamaan tersebut menjadi tidak baik atau tidak layak dipakai prediksi. Gejala autokorelasi dideteksi dengan melakukan uji Durbin-Watson (DW). Hasil perhitungan Durbin-Watson (DW) dibandingkan dengan nilai nilai  $d_{tabel}$  pada  $\alpha = 0,05$ .

# 4. Uji Asumsi Heteroskedastisitas

heteroskedastisitas untuk melihat Uji adalah apakah terdapat ketidaksamaan varians dari residual satu pengamatan ke pengamatan yang lain. Model regresi yang memenuhi persyaratan adalah di mana terdapat kesamaan varians dari residual satu pengamatan ke pengamatan yang lain tetap atau disebut homoskedastisitas. Dan jika variansnya tidak sama disebut terjadi heteroskedastisitas. Persamaan regresi yang baik jika tidak terjadi heteroskedastisitas. Suatu regresi dikatakan tidak terdeteksi Heteroskedastisitas, jika nila t hitung lebih kecil dari t tabel dan nilai signifikansi lebih besar dari 0,05. Dikatakan heterokedastisitas, jika t hitung lebih besar dari t tabel dan nilai signifikansi lebih kecil dari 0,05.

## 3.6 Pengujian Hipotesis

Tujuan dari pengujian hipotesis yaitu untuk mengetahui apakah terdapat hubungan yang cukup jelas dan dapat dipercaya antara variabel bebas dengan variabel terikat yang pada akhirnya akan diambil suatu kesimpulan apakah H0 ditolak atau H1 diterima. Rancangan hipotesis dalam penelitian ini sebagai berikut:

#### 1. Secara Simultan

Pengujian secara simultan berfungsi untuk membuktikan bahwa variabel independen (X) mempunyai pengaruh yang signifikan terhadap variabel dependen (Y) secara serentak. Kriteria pengambilan keputusan untuk hipotesis yang diajukan adalah:

- a. Jika  $F_{hitung} \ge F_{tabel}$ , maka  $H_0$  ditolak artinya *hotel attributes* berpengaruh terhadap *customer satisfaction*.
- b. Jika  $F_{hitung} < F_{tabel}$ , maka  $H_0$  diterima artinya *hotel attributes* tidak berpengaruh terhadap *customer satisfaction*.

Rumusan hipotesisnya adalah:

a. H<sub>0</sub>: Tidak terdapat pengaruh yang signifikan antara *hotel attribute* yang terdiri dari *physical facilities, service attribute, convenient attribute, hotel image* terhadap *customer satisfaction*.

b. H<sub>a</sub>: Terdapat pengaruh yang signifikan antara *hotel attribute* yang terdiri dari *physical facilities, service attribute, convenient attribute, hotel image* terhadap *customer satisfaction*.

#### 2. Secara Parsial

Kriteri pengambilan keputusan untuk hipotesis yang diajukan adalah:

- a. Jika  $t_{hitung} \ge t_{tabel}$ , maka artinya terdapat pengaruh antara (X1) physical facilities terhadap customer satisfaction.
  - Jika  $t_{hitung} < t_{tabel}$ , maka artinya tidak terdapat pengaruh antara (X1) *physical facilities* terhadap *customer satisfaction*.
- b. Jika  $t_{hitung} \ge t_{tabel}$ , maka artinya terdapat pengaruh antara (X2) service attribute terhadap customer satisfaction.
  - Jika  $t_{hitung} < t_{tabel}$ , maka artinya tidak terdapat pengaruh antara (X2) service attribute terhadap customer satisfaction.
- c. Jika  $t_{hitung} \ge t_{tabel}$ , maka artinya terdapat pengaruh antara (X3) convenient attribute terhadap customer satisfaction.
  - Jika  $t_{hitung} < t_{tabel}$ , maka artinya tidak terdapat pengaruh antara (X3) convenient attribute terhadap customer satisfaction.
- d. Jika  $t_{hitung} \ge t_{tabel}$ , maka artinya terdapat pengaruh antara (X4) *hotel image* terhadap *customer satisfaction*.
  - Jika  $t_{hitung} < t_{tabel}$ , maka artinya tidak terdapat pengaruh antara (X4) hotel image terhadap customer satisfaction.