## **BAB V**

## KESIMPULAN DAN REKOMENDASI

## 5.1 Kesimpulan

Berdasarkan hasil penelitian yang telah dilakukan dengan menggunakan analisis deskriptif dan verifikatif, dengan menggunakan path analysis antara corporate reputation yang terdiri dari trust, satisfaction, loyalty, commitment, quality employee and management, quality product and service dan attractiveness of the organizational serta dampaknya terhadap customer citizenship behavior di Hotel Mercure Bandung Setiabudi maka peneliti memaparkan beberapa kesumpulan sebagai berikut:

- 1. Tanggapan dari tamu repeater terhadap corporate reputation di Hotel Mercure Bandung Setiabudi dapat dilihat dari masing-masing dimensinya yang terdiri dari dari trust, satisfaction, loyalty, commitment, quality employee and management, quality product and service dan attractiveness of the organizational yang mendapat penilain sangat tinggi. Dimensi quality of product and service memiliki skor tertinggi, hal tersebut merupakan bukti bahwa kinerja corporate reputation dari Hotel Mercure Bandung Setiabudi telah memperoleh apresiasi atau tanggapan positif.
- 2. Tanggapan dari tamu repeater terhadap customer citizenship behavior di Hotel Mercure bandung Setiabudi masing-masing indikator yang terdiri dari help other customer, help the organizational, altruism, courtes, civic virtue, dan concientiousness memiliki nilai sangat tinggi. Kontribusi paling tinggi terdapat pada help organizational. Hal ini disebabkan karena tamu diberikan kemudahan oleh hotel untuk menyampaikan apa yang tamu rasakan berupa ide saran atau komentar kepada Hotel Mercure Bandung Setiabudi.
- 3. Berdasarkan hasil penelitian ini menunjukan bahwa faktor-faktor pembentuk corporate reputation yang terdiri dari trust, satisfaction, loyalty, commitment, quality employee and management, quality product and service dan attractiveness of the organizational memiliki pengaruh yang positif dan signifikan terhadap customer citizenship behavior di Hotel Mercure Bandung Setiabudi.

## 5.2 Rekomendasi

Berdasarkan hasil temuan yang telah dihasilkan dari penelitian ini, maka penulis merekomendasikan beberapa hal mengenai implementasi dari faktor-faktor pembentuk *corporate reputation* yang berdampak terhadap *customer citizenship behavior* sebagai berikut:

- 1. Implementasi dari faktor-faktor pembentuk corporate reputation yang terdiri dari trust, satisfaction, loyalty, commitment, quality employee and management, quality of product and service dan attractiveness of the organizational di Hotel Mercure Bandung sudah diimplementasikan dengan baik, tetapi menurut peneliti masih kurang difokuskan terlebih untuk dimensi yang memiliki nilai tanggapan tamu repeater paling rendah yaitu dimensi attractiveness of the organizational. Rekomendasi yang diberikan adalah agar pihak Hotel Mercure Bandung Setiabudi dapat merealisasikan program yang sudah direncanakan, dan meningkatkan program yang sudah ada. Program yang sudah ada dirubah dan disesuaikan jadwal nya dengan tanggal merah, sehingga pada saat program berjalan banyak tamu yang ikut berpartisipasi. Hal tersebut diharapkan menjadi nilai lebih bagi perusahaan untuk menciptakan meningkatkan citizenship behavior. serta customer Rekomendasi untuk dimensi yang paling tertinggi yaitu quality product and service yaitu dengan ditambahnya inovasi fasilitas di kamar, sehingga produk utama Hotel Mercure Bandung Setiabudi berbeda dengan hotel pesaing lainnya.
- 2. Perilaku *Customer citizenship behavior* pada tamu *repeater* di Hotel yang mendapatkan nilai terendah terdapat pada *altruism*. Hal ini menunjukan ada beberapa hal yang harus ditingkatkan seperti perusahaan menilai dan mempertimbangkan kebutuhan tamu. Pada hal ini tamu diberikan kesempatan pengambilan peran, seperti melibatkan tamu dalam berbagai aktivitas untuk membantu orang lain. Rekomendasi untuk dimensi yang paling tinggi yaitu *help organizational* yaitu agar pihak hotel dapat menambah fasilitas tamu untuk berkomentar dan memberikan ide seperti *form guest comment online* sehingga tamu bisa memberikan komentar saat sedang diluar hotel, dan memberikan hadiah agar menjadi daya tarik tamu agar mau berkomentar.