

BAB V

KESIMPULAN DAN SARAN

5.1 Kesimpulan

Berdasarkan penelitian yang telah dilakukan terhadap anggota Komunitas Wisata Kuliner Tasikmalaya untuk mengetahui pengaruh *dining atmospheric* terhadap minat beli makadapat ditarik kesimpulan sebagai berikut :

1. Gambaran *dining atmospheric* yang terdiri dari indikator aroma, musik, tata letak, furnitur, dan penampilan karyawan berada pada kategori nyaman. Hal tersebut didasarkan pada hasil perolehan skor dari jawaban responen untuk variabel *dining atmospheric*, skor terbesar adalah indikator penampilan karyawan dan perolehan skor terendah pada indikator musik. Dapat disimpulkan bahwa wajah indikator penampilan karyawan merupakan indikator variabel *dining atmospheric* yang dinilai sudah baik di Saung Gunung Jati 2. Hal tersebut dapat disebabkan karena karyawan akan secara langsung berinteraksi dengan pengunjung, memberikan kesan tertentu kepada konsumen secara menyatakan langsung, ditambah dengan karakteristik responen yang notabene adalah pengnikmat kuliner yang memiliki standar khusus mengenai kuliner. Sedangkan indikator musik merupakan indikator variabel *dining atmospheric* yang dinilai masih kurang. Hal tersebut dapat disebabkan karena perbedaan selera musik setiap responen yang berbeda-beda, ditambah oleh pemilihan musik tradisional yang digunakan di Saung Gunung Jati 2 yang dinilai belum mendapat tempat yang baik di kalangan responen pada umumnya.
2. Gambaran minat beli yang terdiri dari indikator *attention, interest, dan desire*. Sebagian besar responen memiliki minat beli yang tinggi,

dilihat dari *interest* mereka yang tinggi. Hal tersebut dapat disebabkan keratarikan respondenumbuh akibat pendekatan yang dilakukan oleh manajemen Saung Gunung Jati 2 se pertifasilitas fisik dalam pelayanan yang didesain untuk kebutuhan konsumen. Penampilan dan kemampuan saran dan prasarana fisik perusahaan yang dapat diandalkan dengan lingkungan sekitarnya.

3. Terdapat pengaruh antara variabel *dining atmospherics* dengan variabel minat beli di Saung Gunung Jati 2 dengan tingkat korelasi yang sangat tinggi.

5.2 Saran

Berdasarkan kesimpulan hasil penelitian mengenai pengaruh *dining atmospheric* terhadap minat beli Saung Gunung Jati 2 peneliti mengajukan beberapa rekomendasi yang dapat dijadikan solusi daripada permasalahan dan dapat dijadikan bahan pertimbangan bagi pihak manajemen Saung Gunung Jati 2 dalam mengambil kebijakan strategisnya.

1. Berdasarkan tanggapan responden mengenai *dining atmospherics* diketahui indikator musik mendapatkan skor rata-rata yang rendah dibandingkan indikator lainnya, hal ini membuktikan musik yang dimainkan di Saung Gunung Jati 2 dirasa masih kurang. Responden dalam penelitian ini terlihat bahwa wamusic masih yang dimainkan di Saung Gunung Jati 2 belum menumbuhkan ketertarikan dan kenyamanan mereka. Dari permasalahan tersebut diharapkan pihak manajemen Saung Gunung Jati 2 lebih memperhatikan lagi pilihan musik yang dimainkan, agar masih yang dimainkan tersebut dapat diterima oleh kebanyakan konsumen sehingga dapat menu mbuhkan rasa ketertarikan dan rasa nyaman kepada konsumen.
2. Berdasarkan tanggapan responden mengenai minat beli di Saung Gunung Jati 2, diketahui bahwa wakil banyak respon den masih merasakan ragu terhadap indikator *desire*. Indikator *desire* mendapatkan skor rendah dibandingkan dengan indikator yang lainnya.

Oleh karena itu diharapkan pihak manajemen dapat memperhatikan faktor yang menyebabkan menurunnya rasa ketertarik konsumen pada tahap dimana mereka mempelajari dan memikirkan produk yang ditawarkan. Kesesuaian produk yang ditawarkan dengan kebutuhan konsumen sangatlah penting, oleh karena itu perbaikan mutu dari produk yang ditawarkan sangat dianjurkan. Seperti perbaikan menu yang disajikan, varian menu, kenyamanan tempat makan, penyajian akhir yang terlihat menarik dan terus melakukan inovasi dalam hal tampilan menu dan sajian akhir yang menarik.

3. Penelitian selanjutnya diharapkan dapat meneliti faktor lain yang dapat mempengaruhi minat beli sasaran produk. Faktor lainnya seperti *brand name*, desain produk, dan *brand image* yang tidak diteliti pada penelitian ini