

**PENGARUH CUSTOMER VALUE TERHADAP KEPUTUSAN
MENGGUNAKAN MEETING PACKAGE DI GOLDEN FLOWER HOTEL
BANDUNG**

(Survei pada Tamu Bisnis di Golden Flower Hotel Bandung)

SKRIPSI

Diajukan untuk Memenuhi Salah Satu Syarat Memperoleh Gelar Sarjana
PariwisataProgram Studi Manajemen Pemasaran Pariwisata



Oleh

**Gina Anggina Mustika
0908593**

**PROGRAM STUDI MANAJEMEN PEMASARAN PARIWISATA
FAKULTAS PENDIDIKAN ILMU PENGETAHUAN SOSIAL
UNIVERSITAS PENDIDIKAN INDONESIA
2014**

Gina Anggina Mustika, 2014

PENGARUH CUSTOMER VALUE TERHADAP KEPUTUSAN MENGGUNAKAN MEETING PACKAGE DI
GOLDEN FLOWER HOTEL BANDUNG

Universitas Pendidikan Indonesia | repository.upi.edu | perpustakaan.upi.edu

**PENGARUH CUSTOMER VALUE TERHADAP KEPUTUSAN
MENGGUNAKAN MEETING PACKAGE DI GOLDEN FLOWER HOTEL
BANDUNG**

(Survei Pada Tamu Bisnis di Golden Flower Hotel Bandung)

Oleh
Gina Anggina Mustika

Skripsi yang
diajukan untuk memenuhi salah satu syarat memperoleh gelar Sarjana pada Fakultas Pen-
didikan Ilmu Pengetahuan Sosial

©Gina Anggina Mustika
Universitas Pendidikan Indonesia
Juni 2014

Hak Cipta dilindungi undang-undang
Skripsi ini tidak boleh diperbanyak seluruhnya atau sebagian
Dengan dicetak ulang, difoto copy, atau caralainnya tanpa izin dari penulis

LEMBAR PENGESAHAN

PENGARUH CUSTOMER VALUE TERHADAP KEPUTUSAN MENGGUNAKAN MEETING PACKAGE DI GOLDEN FLOWER HOTEL BANDUNG

(SurveiPadaTamuBisnis di Golden Flower Hotel Bandung)

Pembimbing I

RiniAndari, S.Pd.,SE.Par.,MM
NIP. 19810916 200812 2 002

Pembimbing II

AriyoBramantori, SH..MM
NIDN 04-2302-6306

Mengetahui
Ketua Program Studi
ManajemenPemasaranPariwisata

HP.DiyahSetyorini,MM
NIP. 19810328 200812 1 002

TanggungJawabYuridis Ada PadaPenulis

Gina AngginaMustika
NIM. 0908593

