

## **ANALISIS PENERAPAN SISTEM PENJUALAN *ON-LINE* PADA PD TEKNINDO GAS**

### **Abstrak**

Oleh:

Muhammad Irsyad Halim

Pembimbing : Dr. H. Nono Supriatna, M.Si.

Tujuan penelitian ini adalah untuk mengetahui dan menganalisis penerapan system penjualan *on-line* pada PD Teknindo Gas. Metode penelitian yang digunakan dalam penelitian ini adalah metode kualitatif dengan rancangan fenomenologi. Sumber data utama dalam penelitian ini ialah data primer yaitu berupa kata-kata, dan tindakan, selebihnya adalah data tambahan seperti dokumen dan lain-lain atau data sekunder. Dalam penelitian ini data diambil dengan menggunakan pendekatan wawancara mendalam, observasi partisipasi dan dokumentasi. Dalam penelitian ini, menganalisis data dilakukan melalui tahap-tahap yaitu reduksi data, sajian data dan penarikan kesimpulan dan verifikasi.

Sistem penjualan *on-line* yang ada pada PD Teknindo Gas telah dapat diterapkan oleh pemilik sistem, admin ataupun *user*. Kesimpulan tersebut dilihat berdasarkan struktur navigasi *website* yang telah dapat menjadi lingkungan dari system penjualan *on-line* serta batasan yang menjadi garis abstrak yang memisahkan antara system dan lingkungannya dapat dilihat. Komponen-komponen system penjualan *on-line* pada PD Teknindo telah dapat bekerja dengan baik. Selain itu kecukupan data, hubungan entitas dapat digambarkan.

Kata kunci: penerapan system penjualan *on-line*

# ***ANALYSIS OF THE IMPLEMENTATION OF THE ONLINE SALES SYSTEM ON PD TEKNINDO GAS***

## ***Abstract***

*by:*

*Muhammad IrsyadHalim*

*Guide :Dr. H. NonoSupriatna, M.Si.*

*The purpose of this study is to find out and analyze the implementation of on-line sales system on PD Teknindo Gas. The method used in this study is a qualitative method to design phenology. The main data source in this study is primary data in the form of words, and action , the rest is additional data such as documents and other or secondary data. In this study data was designed using the approach in-depth interviews, participant observation and documentation. In this study, analyze the data is done through the stages of the data reduction, data display, and drawingconclusion and verification.*

*On-line sales system that exist in PD Teknindo Gas has been applied by the system owner, admin or user. Conclusions are seen based on the navigation structure of the website which can be a limitation that has become an abstract line that separates between the system and its environment can be seen. The components on-line sales system in PD Teknindo work well. Moreover, the adequacy of the data, entity relationships can be described.*

*Keywords :implementation on-line sales system*