

BAB V

KESIMPULAN, IMPLIKASI, DAN REKOMENDASI

5.1. Kesimpulan

Berdasarkan temuan-temuan yang telah diperoleh dalam penelitian ini, maka didapatkan kesimpulan sebagai berikut:

1. Didapatkan model ARIMA terbaik dalam melakukan peramalan data penjualan Cloth.Nyta selama rentang waktu bulan April 2023 hingga Maret 2024, yaitu pada jenis pakaian Celana menggunakan model ARIMA (3, 0, 0), Rok menggunakan model ARIMA (1, 0, 0), Blouse menggunakan model ARIMA (1, 0, 0), Dress menggunakan model ARIMA (2, 0, 0), Kaos menggunakan model ARIMA (3, 1, 0) dan Outer menggunakan model ARIMA (1, 0, 0).
2. Dashboard Tableau memvisualisasikan data yang dapat digunakan sebagai informasi, sebagai berikut: dalam rentang waktu bulan Juli 2020-Maret 2023 menghasilkan informasi Total Pendapatan, Total *Quantity*, Top 10 Kota berdasarkan penjualan tertinggi, Penjualan Bulanan setiap jenis pakaian dan Persebaran Penjualan berdasarkan provinsi dengan total penjualannya.
3. Dalam rentang waktu April 2023 hingga Maret 2024, hasil peramalan penjualan produk Cloth.Nyta pada masing-masing kategori pakaian setiap bulannya dengan total sebagai berikut: 168-unit untuk Celana, 62-unit untuk Rok, 864-unit untuk Blouse, 995-unit untuk Dress, 69-unit untuk Kaos, dan 20-unit untuk Outer.

5.2. Implikasi Manajerial

Metode ARIMA telah digunakan untuk melakukan peramalan penjualan produk Cloth.Nyta pada berbagai jenis pakaian selama rentang waktu April 2023 hingga Maret 2024. Hasil peramalan ini mencakup jumlah unit penjualan untuk setiap jenis pakaian, yang diantisipasi berdasarkan tren dan pola dari data penjualan sebelumnya. Dengan memiliki perkiraan yang lebih akurat tentang jumlah penjualan

Dona Monicha Margarettha, 2023

ANALISIS FORECASTING MENGGUNAKAN METODE AUTOREGRESSIVE INTEGRATED MOVING AVERAGE (ARIMA) DAN VISUALISASI DASHBOARD TABLEAU PADA DATA PENJUALAN PAKAIAN THRIFT CLOTH.NYTA

Universitas Pendidikan Indonesia | repository.upi.edu | perpustakaan.upi.edu

pada setiap jenis pakaian, perusahaan dapat mengoptimalkan rencana pengelolaan persediaan. Misalnya, pada bulan April 2023, berdasarkan peramalan, jumlah penjualan Celana diantisipasi sebanyak 18 unit. Informasi ini membantu perusahaan dalam merencanakan pengadaan stok yang tepat.

Hasil peramalan juga memberikan wawasan tentang jenis pakaian yang diantisipasi memiliki permintaan tinggi. Sebagai contoh, pada bulan Mei 2023, peramalan menunjukkan penjualan Blouse diharapkan sebanyak 74 unit. Informasi ini dapat membantu tim pemasaran dalam merancang kampanye promosi khusus atau penawaran diskon untuk jenis pakaian tersebut. Hasil peramalan dapat menjadi dasar untuk pengembangan strategi bisnis yang lebih baik. Informasi ini dapat membantu perusahaan dalam merencanakan langkah-langkah jangka panjang, seperti ekspansi pasar, berdasarkan perkiraan permintaan yang lebih akurat. Dengan mampu memenuhi permintaan pelanggan secara lebih akurat, perusahaan dapat meningkatkan kepuasan pelanggan.

Keberhasilan penggunaan metode ARIMA dalam peramalan pada penelitian ini membuka peluang untuk mengembangkan model peramalan lebih lanjut. Penerapan metode lain atau penyesuaian parameter dapat dijajaki untuk meningkatkan akurasi peramalan di masa mendatang.

5.3. Rekomendasi

Berdasarkan hasil penelitian yang telah diperoleh dalam penelitian ini, terdapat beberapa rekomendasi, antara lain:

1. Bagi pemilik Cloth.Nyta untuk menggunakan hasil peramalan penjualan pakaian dalam mengoptimalkan pengelolaan persediaan setiap jenis pakaian. Hal ini membantu menghindari *overstocking* atau *understocking*, sehingga dapat mengurangi biaya penyimpanan dan potensi kehilangan penjualan.
2. Bagi pemilik Cloth.Nyra untuk menggunakan hasil peramalan dalam merencanakan strategi pemasaran yang lebih efektif. Identifikasi tren

permintaan dan lakukan promosi berdasarkan informasi konsumen terbanyak berdasarkan kota/provinsi.

3. Bagi peneliti selanjutnya dapat mempertimbangkan untuk menggabungkan metode peramalan lainnya selain ARIMA dan melibatkan faktor eksternal seperti tren mode, peristiwa khusus, atau faktor ekonomi dalam model peramalan dapat meningkatkan akurasi prediksi.