

## BAB V

### KESIMPULAN DAN SARAN

#### 5.1 KESIMPULAN

Setelah penulis mengadakan pembahasan mengenai “Pengaruh Harga Jual dan Saluran Distribusi Terhadap Volume Penjualan pada Perusahaan Dodol Nenas di Kecamatan Jalan Cagak Kabupaten Subang, maka penulis dalam bab ini akan mencoba menarik suatu kesimpulan sebagai berikut :

1. Tidak terdapat pengaruh Harga Jual terhadap Volume Penjualan pada perusahaan dodol nenas di Kecamatan Jalan Cagak Kabupaten Subang, hal ini dapat dikarenakan metode penetapan harga jual yang digunakan pada perusahaan dodol nenas di Kecamatan Jalan Cagak Kabupaten Subang kurang tepat bila dilihat dari hasil penelitian yang menunjukkan adanya hubungan yang sangat rendah antara Harga Jual dengan Volume Penjualan.
2. Tidak terdapat pengaruh Saluran Distribusi terhadap Volume Penjualan pada perusahaan dodol nenas di Kecamatan Jalan Cagak Kabupaten Subang, hal ini bisa dikarenakan pemilihan saluran distribusi baik dari segi bentuk saluran distribusi ataupun sasaran daerah pemasaran yang digunakan pada perusahaan dodol nenas di Kecamatan Jalan Cagak Kabupaten Subang kurang tepat bila dilihat dari hasil penelitian yang menunjukkan adanya hubungan yang sangat rendah antara Saluran Distribusi baik yang diukur dari segi bentuk saluran distribusi maupun sasaran daerah pemasaran dengan Volume Penjualan.

## 5.2 SARAN

### 1. Bagi perusahaan (Perusahaan dodol nenas di Kecamatan Jalan Cagak Kabupaten Subang)

Hendaknya perusahaan dodol nenas meninjau kembali metode penetapan harga jual dan pemilihan saluran distribusi dodol nenas yang digunakan. Hal ini dapat dilakukan dengan memperhatikan metode-metode penetapan harga jual dodol nenas dan pemilihan saluran distribusi yang lain selain metode penetapan harga jual dan pemilihan saluran distribusi yang digunakan perusahaan dodol nenas saat ini, dan dari hal ini juga perusahaan dodol nenas diharapkan mampu menetapkan metode-metode serta pemilihan yang lebih tepat bagi harga jual dan saluran distribusi sehingga volume penjualan dodol nenas pada perusahaan dodol nenas akan lebih meningkat.

### 2. Bagi Peneliti lain

Perlu dilakukan penelitian lebih lanjut tentang faktor-faktor yang mempengaruhi volume penjualan pada perusahaan dodol nenas di Kecamatan Jalan Cagak Kabupaten Subang selain harga jual dan saluran distribusinya. Di samping itu, perlu dilakukan penelitian serupa dengan populasi yang berbeda pada jenis olahan nenas lainnya yang ada di perusahaan dodol nenas sehingga nantinya dapat diambil kesimpulan menyeluruh mengenai harga jual dan saluran distribusi dodol nenas pada perusahaan dodol nenas di Kecamatan Jalan Cagak Kabupaten Subang.